Group 1

Teun Aarts

Jorrit Meeuwissen

Evelien rookmaker

Date: 15-9-2015

Offerte geldig tot: 1-10-2015

Plaats: Breda

Radius College

Offerte  
“Van geld verliezen naar geld maken”  
Barroc-it

Inhoudsopgave

[1. Inleiding 2](#_Toc430247335)

[2. Actuele klantsituatie 2](#_Toc430247336)

[3. Klantvraag 3](#_Toc430247337)

[4. Onze visie op uw situatie 3](#_Toc430247338)

[5. De gewenste klantsituatie 3](#_Toc430247339)

[6. Het aanbod 4](#_Toc430247340)

[7. Uitvoerders 5](#_Toc430247341)

[8. Planning 5](#_Toc430247342)

[9. Prijs 5](#_Toc430247343)

[10. Afsluiting 6](#_Toc430247344)

# 1. Inleiding

Op dit moment vind u dat de communicatie tussen de verschillende afdelingen in bedrijf niet zo goed is. Daardoor is er veel verwarring in uw bedrijf en dat wilt u veranderd hebben. Daarom heeft u ons gevraagd om een systeem te maken voor het hele bedrijf zodat de communicatie in uw bedrijf goed word en er geen verwarring meer is. We hebben al afgesproken wat er in het systeem moet komen te staan waardoor het systeem goed voor uw bedrijf is. Het resultaat van het systeem is dat er geen verwarring meer is tussen de afdelingen en een goede communicatie. We zijn heel blij dat we deze opdracht mogen doen voor uw bedrijf. In deze offerte word beschreven:

* wat de situatie nu is van het bedrijf;
* wat w bedrijf precies wilt;
* onze visie van de uw situatie;
* uw gewenste situatie;
* hoe we uw probleem gaan aanpakken;
* wie het probleem gaan aanpakken;
* de planning van wanneer we wat gaan doen;
* hoeveel dit project gaat kosten voor u;
* de afsluiting.

# 2. Actuele klantsituatie

Barroc-it verkeert in de situatie dat de communicatie in het bedrijf niet optimaal dus. Er is veel verwarring tussen de verschillende afdelingen en daardoor kan er niet optimaal gewerkt worden. Hierdoor weten de afdelingen soms niet wat er is veranderd in het systeem en daardoor loopt soms het bedrijf wat schade op omdat ze niet de goede gegevens hebben of doorvoeren.

# 3. Klantvraag

De communicatie binnen Barroc-it is niet helemaal optimaal. Als oorzaak noemde u dat als er iets word verandert dat dan niet elke afdeling dat gelijk weet. En daardoor komt er veel verwarring in het bedrijf. U heeft daarom ons gevraagd om een centraal systeem te maken waardoor iedereen gelijk op de hoogte is wanneer een afdeling iets heeft veranderd. Hierdoor komt er minder verwarring in het bedrijf en dat is precies wat u wilt.

# 4. Onze visie op uw situatie

Wij vinden het een goed idee dat het bedrijf een centraal systeem wil hebben. Wij vinden fat omdat als je alle gegevens van iedereen om 1 plek bewaart kan je er goed bij en is het overzichtelijker. Wij vragen ons ook af waarom het bedrijf het niet eerder heeft laten doen omdat het zo handig is.

# 5. De gewenste klantsituatie

Nadat wij het systeem bij u hebben geïmplementeerd neemt de verwarring in het bedrijf af. Er komt een betere communicatie binnen uw bedrijf. Er komt dan waarschijnlijk ook meer rust bij het bedrijf. Als bijv. Sales dan iets verandert in het systeem kunnen de Financiën en Development dat dan gelijk zien en is er geen verwarring over de gegevens in het systeem.

# 6. Het aanbod

We zijn eerst met een onderzoeksfase begonnen. We hebben eerst meneer Vosselaars geïnterviewd om een idee te krijgen wat het systeem nou precies moest bevatten en hem vragen gesteld over sommige onlijdelijk heden. Daarna hebben we een functioneel model gemaakt van het system en dat betekent dat we een lijst hebben gemaakt met alle functionele eisen. Hierdoor wisten we goed wat er in het systeem allemaal moet komen te staan. Daarnaast hebben we ook een plan van aanpak en een planning gemaakt. Dat doen we om het project zo goed mogelijk te laten verlopen en alles goed op een rijtje te hebben voor het maken van het systeem.

Daarna gaan we allerlei diagrammen maken om zo goed mogelijk het systeem in beeld te krijgen om te gaan maken. We doen een hele goede voorbereiding doen voor het maken van uw systeem om geen fouten te maken.

Daarna als we alles in kaart hebben gebracht hoe we het systeem gaan maken gaan we ook echt het systeem maken. We werken er dan met ons drieën aan en kan het dus snel gaan maar we werken vooral secuur. En dan als het systeem klaar is en we hebben het af gemaakt en we hebben het getest dan kunnen we aan u gaan opleveren. We maken ook een gebruikshandleiding om het voor u zo duidelijk mogelijk te maken.

We zullen na dat we het hebben geïmplanteerd om het half jaar bij u langs komen om te kijken of dat het nog allemaal goed gaat. U mag altijd bellen of mailen als er problemen met het systeem zijn en dan kom wij gelijk in actie.

De voordelen van met ons in zee gaan is dat we het project eerst heel goed voorbereiden zodat we heel goed weten hoe het systeem eruit moet komen te zien en er geen onduidelijk heden. Ook omdat we veel voorbereiding doen kunnen er ook bijna geen fouten in het systeem komen en weet iedereen van onze groep waar hij aan toe is. Ook doen we na het implementeren nog onderhoud geven en komen we elke 6 maanden even langs om te kijken hoe het gaat als u dat fijn vind.

# 7. Uitvoerders

Onze Projectgroep bestaat uit 3 leden.

Elk groepslid heeft zijn eigen functie:

Teun Aarts:

Functie: Projectleider, Back-end manager

Adres: Kloosterstraat 48A, Bavel

telefoon nummer: 0641774751

E-mail: [teunaarts@live.nl](mailto:teunaarts@live.nl)

Jorrit Meeuwissen:

Functie: Notulist, GitHub manager

Address: Hesseling 5, Prinsenbeek

Telefoon nummer: 0639110662

E-mail: [jorrit-meeuwissen@hotmail.com](mailto:jorrit-meeuwissen@hotmail.com)

Evelien Rookmaker:

Functie: Front-end manager

Adres: Voorstraat 39a, Nunansdorp

Telefoon nummer: 0623176222

E-mail: [studie@rookmaker.nl](mailto:studie@rookmaker.nl)

# 8. Planning

Onze planning is gemaakt in MS Project.

De planning is te vinden in de documentatie van ons project.

# 9. Prijs

De totaalprijs voor de nieuwe website bedraagt € 10.000,-. Dit is inclusief het honorarium, de server voor de website, domeinnaam aanmaken, de implementatie van de website in de server en de vervoerskosten.

We doen er namelijk 8 weken over om de website in elkaar te zetten.

Dus dan zijn de kosten voor ons 1500 per week

De server is rond de 1.000 euro om hem aan te schaffen.

Implementatie is 25 euro om de site werkend op de server te krijgen.

Om een domeinnaam aan te maken is het 50 euro.

En de totale vervoerskosten zijn 50 euro.

Maar we hebben de prijs naar 10.000 verlaagd.

# 10. Afsluiting

Wij willen graag een bijdrage leveren om de communicatie tussen de afdelingen te verbeteren zodat alles in uw bedrijf soepel gaat lopen. In week 39 zullen wij contact met u opnemen om de offerte te bespreken. Mocht u in de tussentijd vragen hebben, dan kunt u ons gerust mailen.